

Ma Création d'Entreprise

RÉUSSIR TOUT SIMPLEMENT

ma boîte + mon conjoint + ma famille

la méthode pour tout concilier en 3H !

Préambule

Bonjour à vous,

Je suis Antonella VILAND, fondatrice du programme pour entrepreneur de Macreationentreprise.fr, à votre service pour vous aider à construire l'entreprise qui va avec la vie de vos rêves.

Aujourd'hui avec ce guide "parler de l'entreprise avec mon conjoint" je souhaite **favoriser votre réussite entrepreneuriale en vous permettant de désamorcer la bombe que représente un sujet aussi délicat que l'entrepreneuriat pour l'équilibre du foyer et ainsi vous aider à créer le climat propice à votre succès.**

Les chiffres parlent d'eux-mêmes :

En effet, la vie d'entrepreneur n'est pas naturelle pour tout le monde, bien au contraire : plus de 80 % des entrepreneurs¹ ne sont pas issus d'une famille d'entrepreneur. Et pour autant, tous reconnaissent que le soutien familial a été déterminant dans le succès de leur entreprise.

Il est ainsi unanimement partagé par les professionnels² de l'accompagnement des créateurs et repreneurs d'entreprise que l'action personnelle du créateur ET le soutien familial sont les 2 points les plus déterminants pour la réussite de l'entreprise.

Vous aussi, vous voulez que réussisse l'entreprise sans sacrifier votre vie de famille ? Alors suivez le guide !

¹ L'accompagnement familial à la création de PME : un mode de construction des compétences entrepreneuriales - Cairn info

² Par professionnels de l'accompagnement des créateurs et repreneurs d'entreprise, j'englobe les chargés de mission des chambres consulaires, des réseaux d'accompagnement comme les boutiques de gestion, les plateformes d'initiative locale, mais aussi les professionnels indépendants exerçant dans ce domaine comme je le fais sur macreationentreprise.fr ainsi que les divers réseaux de financement.

Pourquoi un soutien familial éclairé est-il aussi important pour l'entrepreneur?

- parce qu'il permet d'éviter les accrocs dans l'équilibre familial, source de tensions, disputes, divorces...
- parce qu'il est source de tranquillité d'esprit : personne, pas même superman, ne peut gérer de front des difficultés de couple et de travail en même temps
- parce qu'il permet de renforcer la confiance en soi du dirigeant
- parce qu'il permet d'apporter du soutien technique, relationnel, commercial.
- parce qu'il permet de multiplier les chances de réussite, notamment selon le principe du partage des objectifs avec son entourage qui augmente la persistance de la motivation au quotidien
- parce qu'il permet la mobilisation de capitaux propres (en rassurant les partenaires, en apportant une caution, en ouvrant les portes d'un réseau d'affaires...)
- parce qu'il permet de sécuriser l'avenir du couple vis à vis de l'entreprise et l'avenir de l'entreprise vis à vis du couple

Pourtant force est de constater qu'en matière de développement du soutien familial, l'entrepreneur reste globalement sans armes et sans défenses :-) ... disons surtout sans outils. Mise à part de l'information purement juridique sur le statut du conjoint, il n'y a pas de véritable guide pour aborder cette question en famille dans les meilleures conditions qui soient.

Moi aussi, j'ai été confrontée à cette problématique avec mes ex-conjoints, et je n'avais pas d'outils à l'époque... Cela m'a posé de vraies difficultés qui n'ont pas pu être partagées et qui ont fragilisé le devenir du couple. Ne vous voilez pas la face : quand on rencontre quelqu'un avec qui on souhaite partager sa vie, c'est le sentiment d'être sur la même longueur d'onde qui

nous pousse à concrétiser. En entreprenant, chacun va naturellement changer de fréquence, au moins en partie : si vous ne prenez pas les devants maintenant, vos chemins vont s'écarter très vite inexorablement, souvent en silence pour commencer, comme un cancer qui se propage, puis violemment quand cela ne sera plus soutenable.

Egalement confrontée à cette problématique à travers les milliers de personnes que j'ai accompagnées à bâtir leur projet, j'ai été maintes fois révoltée quand un projet avortait alors que tout était enfin prêt ... parce que le ou la conjointe s'opposait au dernier moment en refusant de signer un document chez le notaire ou à la banque... Ceci ne sont que des exemples des nombreuses « explosions en plein vol » d'un projet parce que les bases familiales n'avaient été correctement construites par peur de soulever les problèmes au démarrage et de compromettre le projet. En effet, quand un sujet est difficile ou source de tensions potentielles, comme les conséquences familiales de la vie entrepreneuriale, on a tendance à éviter de l'aborder pour éviter les conflits. Mais si on ne l'aborde pas, on vole avec une bombe à retardement à son bord, car les frustrations et les non-dits auront été accumulés.

Bref, vous avez compris pourquoi je me suis dit qu'un sujet aussi important ne pouvait pas rester plus longtemps aussi peu ou mal traité. Mais la tâche est immense : vous vous doutez bien que c'est la difficulté du sujet qui est à l'origine de ce manque d'outils. Qu'à cela ne tienne, je me suis attelée à la tâche et vous livre la méthode que j'ai bâtie à la lumière de ses 10 ans d'expérience dans l'accompagnement à la création et au développement.

Pourquoi une méthode pour parler de son entreprise avec son conjoint ? et pas simplement un livre, un guide à lire chacun de son côté ?

Parce qu'il ne suffit pas de réfléchir au sujet, il faut également arriver à en parler avec son conjoint de manière sereine et efficace. Cela veut dire : savoir trouver les mots, le moment pour se parler et s'écouter, avoir un objectif gagnant-gagnant pour les 2 personnes, repartir sur de bonnes bases, ne pas s'enflammer sur les broutilles... Pour cela, il faut à mon sens respecter 3 conditions :

- réfléchir au préalable chacun de son côté,
- créer le cadre propice pour échanger fructueusement à ce propos (un dîner à l'extérieur dans un endroit cosy, peu bruyant et où le rythme des plats n'est pas trop rapide serait idéal, sans les enfants ni personne pour vous déranger, c'est indispensable),
- suivre une méthodologie rigoureuse pour cette discussion afin de ne pas « parler de tout sans arriver à rien », « avoir un double monologue sans se sentir compris » ou pire « s'énerver et perdre son temps ». Le but est d'arriver à une vision partagée de la situation et de prendre des décisions éclairées sur les changements familiaux impliqués par le projet : ce qu'on veut tous les deux et comment on s'y prend.

Comment faire concrètement ?

Aussi, je vous ai préparé une méthode précise pour préparer et mener cette discussion vitale pour votre entreprise et votre couple. Elle est fondée sur des travaux de recherche en psychologie et en communication, elle a été éprouvée par son expérimentation sur des centaines de participants, et condensée dans un kit pratique de 4 enveloppes :

- ➔ Deux enveloppes de préparation : une pour l'entrepreneur et une pour son ou sa conjoint(e) à ouvrir quand vous aurez ménagé au moins une heure de disponibilité totale pour préparer la rencontre. Pour que le dispositif soit le plus efficace possible, prévoyez de laisser un temps de décantation d'au moins une nuit entre votre préparation et le dîner, mais ne laissez pas plus d'une semaine s'intercaler entre les deux.
- ➔ Deux enveloppes identiques à ouvrir au moment de l'apéritif avec une méthode de questionnement et d'animation de la discussion pour réussir les échanges et aboutir à des résultats concrets, comprenant chacune 4 enveloppes correspondant aux 4 temps de travaux pratiques rythmant le dîner. Vous n'avez pas de stress à avoir pour cette discussion : suivez juste le guide mais suivez-le à la lettre !
- ➔ Vous aurez bien sûr transmis ce document d'introduction à votre conjoint.
- ➔ Si vous avez décidé de discuter efficacement et sereinement, alors suivez très précisément le processus indiqué : tout a été prévu et rodé pour que vous soyez enchanté par le résultat !

7 conseils pour parler de son entreprise avec son conjoint

1. Avant d'entamer toute conversation, faites le point sur vos motivations : qu'est-ce qui vous a poussé à vouloir entreprendre ? Quelle vie personnelle voulez-vous vous construire avec votre entreprise ?
2. Imaginez que ce soit votre conjoint à votre place : comment réagiriez-vous ? Que demanderiez-vous ? Répondez-y.
3. Ne parlez pas de ce sujet important n'importe quand, n'importe comment : créer un cadre adéquat, calme et sans perturbation. Ne créez pas la surprise : prenez rendez-vous.
4. Réfléchissez à votre quotidien : qu'est-ce qui a changé, qu'est-ce qui peut arriver du fait de mes responsabilités ? Qu'est-ce qui pourrait améliorer la vie de votre famille ?
5. Fixez-vous des objectifs réalistes pour cette première conversation : tenez-vous en aux échanges préconisés dans ce guide, sinon vous allez partir dans tous les sens
6. Pensez à déterminer votre rythme commun pour faire le point régulièrement : prenez rendez-vous dans un mois avec un nouvel objectif.
7. Ne vous contentez pas de parler, écoutez avant tout : c'est votre famille, votre conjoint qui a la place la plus difficile.

Témoignages

« Merci pour cette méthode ! Je suis plutôt colérique et ma femme un peu timide : cette méthode nous a permis de mettre des choses sur la table que nous aurions dû abordé bien avant. J'ai découvert ma femme sous un autre jour. Nous sommes sortis de ce tête-à-tête plus soudés que je ne pouvais l'imaginer. Merci »

Dominique et Isabelle - 87

« Quel coup de fouet ! Le diner a été riche en émotions Je crois qu'on a désamorcé la bombe ! :-) Merci pour cette méthode que je vais m'empresseur d'utiliser avec ma belle-famille. »

Frédérique et Sylvain - 69

« Antonella, ce guide a bien plus de valeur que vous ne l'imaginez ! J'ai pleuré en préparant mon travail mais cela m'a vraiment permis de mettre les choses au clair pour moi déjà. Du coup j'avais un peu d'appréhension avant le diner... Mais la discussion est restée très spontanée grâce à la deuxième enveloppe à ouvrir au dernier moment : nous avons atteint les objectifs au dessert ! Au plaisir d'en reparler dans un mois.»

Rachel et Marc - 75

« Très bon outil qui a permis à ma conjointe d'oser se lancer à mes côtés »

Philippe et Hasnia - 06

11 raisons de suivre cette méthode

Grâce à cette méthode complète, vous allez :

1. Sécuriser l'avenir de votre foyer en mettant à plat aujourd'hui les points qui risquent sinon de faire éclater en plein vol votre couple au moment même où vous en aurez le plus besoin pour affronter les aléas de la vie d'entrepreneur.
2. Sécuriser l'avenir de votre entreprise vis à vis de votre famille : personne ne souhaite voir son entreprise périlcliter à cause d'un malentendu familial ou de conflits qui minent le moral et empiètent sur la vie de l'entreprise.
3. Renforcer la confiance entre vous et votre conjoint
4. Etre fier de vous deux et de votre capacité à traverser des étapes où beaucoup d'autres perdent des plumes...
5. Apporter de la sérénité à votre conjoint
6. Gagner personnellement en tranquillité d'esprit
7. Dessiner les contours de la vie dont vous rêvez pour mettre toutes les chances de votre côté de la réaliser
8. Faciliter une meilleure organisation de votre vie quotidienne
9. Améliorer votre capacité à trouver les financements nécessaires pour votre entreprise
10. Obtenir de l'aide technique, commerciale, relationnelle... souvent inespérée !
11. Multiplier par 10 vos chances de succès dans votre entreprise

A propos de l'auteur



Antonella VILAND est consultante experte en entrepreneuriat depuis plus de 10 ans, diplômée de gestion - Master à l'IAE de Lyon 3 Diagnostic d'Entreprise - et spécialiste de l'ingénierie pédagogique. Blogueuse reconnue dans le monde de l'entrepreneuriat, elle aime à dire que "le plus important pour réussir ses projets ne nous est pas appris à l'école."

Entrepreneuse à son tour, elle a ainsi fondée en 2008 un programme spécifique et à distance, 100% dédié aux entrepreneurs et porteurs de projet, disponible sur www.macreationdentreprise.fr : ce programme innovant aide ceux qui veulent prendre leur destin en main à se lancer dans la vie d'entrepreneur avec bonheur et succès ! Elle y délivre les clés pour construire son projet sur des bases personnelles solides et tout ce dont l'entrepreneur a besoin pour réussir en matière de développement commercial, gestion, juridique, financement, aides à l'entrepreneuriat mais aussi tout ce qui concerne les outils du web pour booster son business.

Ce programme a déjà accompagné plus de 1 000 hommes et femmes à vivre leur passion et à conjuguer chaque jour avec réussite leur vie personnelle et entrepreneuriale.

"Ce n'est pas parce que les choses sont difficiles que nous n'osons pas, c'est parce que nous n'osons pas qu'elles sont difficiles." Sénèque