



Programme et Devis

Actions de formation dispensées aux créateurs et repreneurs d'entreprise - Entreprendre en sécurité

Code formation CFP : 203

Identifiant DOKELIO : AF_0000061339

Le programme :

Nous avons établi un programme sur mesure pour les futurs dirigeants entrepreneurs, tous secteurs d'activité, comprenant 1 formation indispensables et 1 accompagnement :

- Formation MBA ENTREPRENEUR (Micro Business Académie) pour monter votre projet d'entreprise et votre business plan pas à pas.
- Accompagnement ENTREPRENDRE EN SECURITE pour bénéficier de 6 mois d'accompagnement renforcé.

Le tout est regroupé dans l'Action de formation dispensées aux créateurs et repreneurs d'entreprise - Entreprendre en sécurité.

Pré requis pour suivre la formation :

Il est nécessaire de :

- savoir lire, écrire et parler le français,
- d'avoir une bonne pratique d'internet : savoir naviguer sans difficulté, saisir un identifiant et un mot de passe sur un site internet
- de posséder un ordinateur ou une tablette de configuration standard pour pouvoir suivre confortablement les formations,
- de posséder une paire d'écouteur pour écouter confortablement les leçons
- de s'équiper d'un outil de traitement de texte et tableur sur son ordinateur ou tablette pour réaliser les travaux nécessaires : la suite Open Office ou Google qui sont gratuites sont suffisantes.

Evaluation des stagiaires

- A l'entrée de la formation :

Le fait d'accéder à la page d'inscription indique que les pré-requis sont satisfaits.

- A la sortie de la formation :

Une évaluation est réalisée en 2 temps :

- un quizz express permet de valider l'acquisition des nouveaux savoirs à l'issue de chaque leçon.
- un quizz complet permet d'évaluer vos acquis à l'issue de chaque module : il permet de délivrer un certificat de passage pour le module et d'ouvrir l'accès aux modules suivants

L'analyse de vos travaux permet de valider la mise en pratique dans le cadre de l'option Entreprendre en Sécurité.

Un certificat de fin de formation est délivré aux stagiaires ayant suivi le programme complet avec succès.

A savoir avant de démarrer

Un livret d'accueil en formation vous sera remis par email dès inscription dans votre parcours de formation.

Ce livret précise :

- les modalités d'accès à la plateforme : url d'accès sécurisée, identifiant, mot de passe.
- le règlement intérieur
- la liste des formateurs avec la mention de leurs titres ou qualités ainsi que l'accès à la CVthèque à jour (parcours, formation de vos formateurs)
- les modalités de contrôle de suivi de votre formation
- le descriptif de notre démarche qualité avec :
 - a. le processus de personnalisation de la formation (recueil d'informations complémentaires dans les premiers jours de votre programme)
 - b. le lien pour répondre aux enquêtes qualités à l'issue de chaque échange avec votre tuteur
 - c. le lien pour soumettre en temps réel toutes vos suggestions d'amélioration



Méthode pédagogique

La formation est 100% à distance et comprend :

> Des ressources pédagogiques complètes

- des vidéos explicatives détaillées (réalisées à partir d'un diaporama commenté et ou selon les sujets d'exercices corrigés) pour chaque leçon
- une version pdf de la vidéo afin de faciliter la prise de note
- un quizz express à l'issue de chaque leçon
- un quizz complet à l'issue de chaque module : un module contenant 10 à 20 leçons
- une liste de ressources pour aller plus loin : ceci comprend des outils à télécharger, des articles et dossiers à lire, des livres pdfs, des modèles de documents
- des audios permettant d'illustrer le travail à fournir dans les modules et de renforcer le travail sur l'aspect développement personnel et motivation

> Un tutorat individualisé réalisé grâce à

- un espace de commentaires pour échanger entre apprenants et avec votre formateur
- un accès par email à votre tuteur
- un accompagnement de 6 mois avec votre tuteur à raison de 2 entretiens

distanciels par mois de 30 minutes.

Démarrage de la formation

Dans les 48 heures suivant votre inscription, vous recevez par email votre livret d'accueil pour démarrer votre formation. Par défaut, le programme démarre le lendemain mais vous pouvez demander un report de démarrage par simple retour d'email.

Durée de la formation

720 heures avec le temps de mise en pratique

Objectifs pédagogiques du programme de formation

A la fin de la formation, le stagiaire aura :

- rédigé un business plan complet permettant de fixer le plan d'action et de défendre le projet devant des financeurs
- acquis les compétences nécessaires pour développer son activité entrepreneuriale au XXIème siècle
- développé une posture de dirigeant responsable, éthique et engagé avec un projet réaliste et dans l'ère du temps.

Contenu détaillé de la Formation à distance MBA ENTREPRENEUR

Ce programme complet de formation création d'entreprise vous concerne si :

- Vous voulez **être plus compétent** (comptabilité, gestion, prévisionnel, statut, marketing, commercial, etc)
- Vous voulez être sûr de réaliser un **business plan solide** et d'avoir des preuves pour convaincre partenaires et investisseurs
- Vous voulez être sûr de **prendre le meilleur chemin** pour développer votre entreprise (faire les bonnes choses et les faire correctement)
- Vous avez besoin d'un **coaching de consultant expert** pour rester au top, être sûr de ne rien oublier, obtenir des centaines d'autres idées et rester motivé à bloc au quotidien

Modalités de la formation pour créer son entreprise dans les meilleures conditions : "MBA ENTREPRENEUR".

La formation s'articule autour de 2 modalités :

- Une solide formation à distance sur les fondamentaux de l'entrepreneuriat : étude de marché, marketing, gestion, commerce, droit, business plan, etc. Cette formation prend la forme de diaporamas, quizz, outils et vidéos en ligne.
- Un appui quotidien sous forme de coaching dédié aux entrepreneurs : ce coaching prend la forme d'un podcast (enregistrement audio) matinal traitant des sujets de fonds de l'entrepreneuriat mais aussi de la posture entrepreneurial et du développement personnel à acquérir pour réussir dans cette nouvelle manière de travailler.

Contenu détaillé de la formation

6 modules de formation étape par étape comprenant plus de 72 séquences de formation en accès illimité à vie !

Diaporamas, vidéos, quizzes

Module 1 : Etablir son bilan personnel et son diagnostic projet

- Connaître le parcours de l'entrepreneur
- Etablir son bilan personnel préalable
- Etablir son auto-diagnostic sur 1 à 3 pistes de projet
- Réaliser un bilan de compétences ludique
- Identifier comment gérer son temps et ses risques entrepreneuriaux
- Apprendre à mieux apprendre
- Découvrir comment exploiter ses points forts
- Découvrir 33 conseils indispensables pour réussir

Module 2 : Réaliser son étude de marché

- Identifier les enjeux de l'étude de Marché
- Découvrir la méthode globale de l'étude
- Identifier les Business model d'aujourd'hui pour pouvoir choisir le sien
- Réaliser l'étude de la zone d'implantation pas à pas
- Réaliser l'étude de marché complète : étude de l'environnement, de la concurrence, des fournisseurs et de la clientèle
- Etablir le lien entre étude de marché et stratégie commerciale pour prendre de bonnes décisions
- Savoir fixer un prix de vente
- Savoir éviter les erreurs clés.
- Apprendre à construire une offre attractive avec la pyramide produit
- Estimer son Chiffre d'Affaires prévisionnel de manière réaliste

Module 3 : Définir sa stratégie commerciale et marketing

- Apprendre à bâtir sa stratégie commerciale
- Découvrir puis maîtriser les ressorts de la publicité
- Comprendre les mécanismes de la promotion des ventes
- S'outiller pour la vente : préparer ses supports de prospection de manière efficace
- Connaître les principes de la psychologie du consommateur
- Apprendre à mener une découverte client efficace
- Apprendre à réaliser un bon entretien de vente
- Découvrir les bases du merchandising et les appliquer dans sa vitrine
- Réaliser une vitrine attractive
- Découvrir les principes de la Franchise et ce qu'on peut en tirer même si on ne

- veut pas entreprendre en Franchise
- Choisir et rejoindre une franchise

Module 4 : Comprendre les bases de la Gestion et bâtir un prévisionnel réaliste

- Revoir les bases de mathématiques préalables à la comptabilité gestion
- Découvrir les bases de la comptabilité : Premiers pas
- Découvrir la structure du Bilan
- Découvrir le compte de résultat
- Identifier les enjeux du prévisionnel
- Connaître le contenu type d'un dossier prévisionnel
- Apprendre à réaliser son prévisionnel à travers un exercice corrigé
- Evaluer les achats courants
- Evaluer les charges externes pas à pas
- Evaluer les charges de la masse salariale
- Evaluer les taxes diverses en France
- Calculez vos impôts à l'IRPP et à l'IS
- Estimer le Chiffre d'Affaires de l'activité
- Estimer le Fonds de roulement, Besoin en Fonds de roulement et Trésorerie
- Construire votre premier prévisionnel pas à pas

Module 5 : Finaliser son Business plan et décider des aspects juridiques, fiscaux, sociaux de son projet

- Identifier les critères de choix
- Comprendre le statut de l'entreprise individuelle
- Comprendre le statut du micro-entrepreneur
- Identifier le rôle du centre des formalités
- Comprendre les différentes formes de société
- Identifier les solutions alternatives et savoir si elles peuvent s'appliquer à mon projet
- Choisir un statut social : choisir entre Travailleur non salarié ou Travailleur Salarié
- Identifier le bon statut pour le conjoint
- Etre capable de bien s'assurer : connaître les principes et les interlocuteurs de l'assurance, assurer son activité professionnelle, bien assurer les biens et les personnes
- Connaître les mécanismes de gestion des difficultés de l'entreprise
- Connaître les rouages du traitement amiable des difficultés
- Comprendre la définition de la perte en capital
- Connaître les rouages des procédures collectives
- Connaître les règles pour bien construire son business plan
- Utiliser un modèle de business plan pour finaliser son dossier
- Etre capable de bien défendre son business plan pour obtenir les financements
- Savoir établir ses devis, factures,
- Apprendre à anticiper et gérer les impayés et les relances

Module 6 : Mettre en place son Plan d'action de démarrage

- Savoir construire un fichier client efficace
- Apprendre à bien s'organiser
- Etre capable de mettre en place son tableau de bord
- Apprendre à bien recruter : les préalables et les obligations, savoir motiver et encadrer son équipe
- Comprendre ce qu'on appelle "L'équipe étendue" : savoir la créer,
- Bâtir le plan d'action de démarrage sur 100 jours pour décoller

Un programme adapté à votre projet que vous envisagiez d'ouvrir un commerce, de lancer une start-up, de vous mettre à votre compte dans des métiers de service ou de démarrer une auto-entreprise !

Plus de 400 ressources accessibles à vie !

- Des articles du blog mis à jour sur l'entrepreneuriat
- De la veille économique,
- Des modèles de documents,
- Des modèles de contrat
- Un modèle de business plan
- Un pack de modèle d'affichage obligatoire
- Etc.

182 Podcasts à écouter chaque jour, là où voulez, quoi que vous fassiez qui illustrent les 6 modules

70 quizz pour valider vos acquis à chaque étape et avancer en toute tranquillité !

Un certificat de passage entre chaque module

Accompagnement

ENTREPRENDRE EN SECURITE

Cet accompagnement vous concerne si :

- Vous voulez **être certain d'avoir toutes les réponses à toutes vos questions**
- Vous préférez **une validation à chaque étape de votre projet**

Modalités de l'accompagnement

"ENTREPRENDRE EN SECURITE.

6 mois d'accompagnement renforcé pour analyser vos travaux sur les 6 prochains mois !

Tous les 15 jours vous retrouvez votre coach dans votre espace pour un entretien qui va permettre d'avancer sur vos travaux.

Accès à plus de 50 heures d'étude de cas !

Découvrir le projet des autres et voir comment faire pour réussir à avancer face aux problématiques rencontrées !

L'accès à un tableau de bord personnalisé !

Vous profitez d'outil puissant pour piloter votre avancement dans votre projet.